

# Sales & Operations Planning in Supply Chain

Эксклюзивный мастер-класс для руководителей, управляющих цепями поставок

## **ВПЕРВЫЕ В МОСКВЕ ИНТЕРАКТИВНЫЙ МАСТЕР-КЛАСС SALES & OPERATIONS PLANNING\***

Вы узнаете, как правильно спроектировать, настроить и запустить процесс S&OP.

Этот мастер-класс сформирует у вас четкое понимание технологии достижения желаемого результата:

- Как оптимизировать логистическое планирование и управление цепочками поставок
- Как выстроить эффективную систему взаимодействия между подразделениями
- Как добиться действительно совместного планирования

Наш британский тренер с 25-летним опытом успешной постановки процессов Supply Chain Planning в ведущих мировых компаниях поможет Вам сформировать ясное понимание структуры и шагов по развитию процесса S&OP.

Вместе с Вами мы рассмотрим подход к разработке и успешному внедрению процесса S&OP.

Мы гарантируем, что с этого мастер-класса Вы унесете массу свежих идей!

Детальное описание программы мастер-класса и резюме ведущего на сайте [ceoconsulting.ru](http://ceoconsulting.ru).

До встречи на мастер-классе!

\* Sales and Operational Planning (S&OP) – планирование продаж и операций



**Ведущий мастер-класса:**  
Хью Вильямс  
Управляющий директор  
Hughenden Consulting

**Язык мероприятия:**  
английский с переводом  
на русский по желанию  
участников

**Количество участников:**  
15 человек

**Возникли вопросы?**

[Ольга Иванова](mailto:Olya.Ivanova@ceoconsulting.ru)

Координатор тренингов  
CEO Консалтинг  
[training@c3g.ru](mailto:training@c3g.ru)

тел. +7 (495) 661-62-16