

Sales & Operations Planning in Supply Chain

Эксклюзивный мастер-класс для руководителей, управляющих цепями поставок

ВПЕРВЫЕ В МОСКВЕ ИНТЕРАКТИВНЫЙ МАСТЕР-КЛАСС SALES & OPERATIONS PLANNING*

Вы узнаете, как правильно спроектировать, настроить и запустить процесс S&OP.

Этот мастер-класс сформирует у вас четкое понимание технологии достижения желаемого результата:

- Как оптимизировать логистическое планирование и управление цепочками поставок
- Как выстроить эффективную систему взаимодействия между подразделениями
- Как добиться действительно совместного планирования

Наш британский тренер с 25-летним опытом успешной постановки процессов Supply Chain Planning в ведущих мировых компаниях поможет Вам сформировать ясное понимание структуры и шагов по развитию процесса S&OP.

Вместе с Вами мы рассмотрим подход к разработке и успешному внедрению процесса S&OP.

Мы гарантируем, что с этого мастер-класса Вы унесете массу свежих идей!

Детальное описание программы мастер-класса и резюме ведущего на сайте ceoconsulting.ru.

До встречи на мастер-классе!

* Sales and Operational Planning (S&OP) – планирование продаж и операций



Ведущий мастер-класса:
Хью Вильямс
Управляющий директор
Hughenden Consulting

Язык мероприятия:
английский с переводом
на русский по желанию
участников

Количество участников:
15 человек

Возникли вопросы?

[Ольга Иванова](mailto:Olya.Ivanova@ceoconsulting.ru)

Координатор тренингов
CEO Консалтинг
training@c3g.ru

тел. +7 (495) 661-62-16